



Solid Sands B.V. Amsterdam heeft ruimte voor:

Stagiair(e) Commercieel Medewerker (3 - 5) dagen per week

Wij bieden een passende stage vergoeding.

Doe je mee!

Wij zijn op zoek naar een enthousiaste stagiair die het leuk vindt om samen onze sales activiteiten verder uit te breiden.

Solid Sands is een kleine software start-up met ambitie en met een wereldwijd klanten bestand. Ons product SuperTest wordt gebruikt door kleine en grote bedrijven die hiermee hun software tools op juistheid en kwaliteit controleren.

Omdat er nieuwe markten zijn waar wij SuperTest willen promoten moeten deze markten in kaart worden gebracht. Samen met het sales team ben je verantwoordelijk voor het versterken en verbreden van de huidige klantrelaties en ga je actief aan de slag met het zoeken naar nieuwe klanten om ons marktaandeel verder uit te bouwen.

Werkzaamheden zullen o.a. bestaan uit:

- Marktonderzoek naar nieuwe potentiële klanten
- Sociale media campagnes
- Up to date brengen/houden van nieuw CRM systeem
- Opstellen van offertes

Wij zoeken:

Een student die graag initiatief toont en flexibel is. Door het internationale karakter is het belangrijk dat je Engels uitstekend beheerst in woord en schrift. Wij staan altijd open voor verbeteringen en stellen een ondernemende houding daarom erg op prijs.

Interesse!

Stuur je CV en motivatie naar: info@solidsands.nl